

平成 20 年 11 月 7 日

各 位

会 社 名 株式会社アムスク  
 代表者名 代表取締役社長 栗原 新太郎  
 コード番号 7468  
 問合せ先 取締役管理本部長 平井和明  
 TEL (0422)54-0006

フリースケール・セミコンダクタ・ジャパン株式会社との  
 販売代理店契約解消に関するお知らせ

当社は、この度、フリースケール・セミコンダクタ・ジャパン株式会社(以下、フリースケール社といいます。)との間で締結しております販売代理店契約を、平成 21 年 3 月 31 日付けで解消することについて両者間にて基本的合意に達し、正式合意書の調印・締結に向けて手続きを進めておりますので、下記のとおりお知らせいたします。

記

1. 契約解消に至った経緯

フリースケール社の販売代理店政策の変更および当社の政策変更によるものであります。

2. 契約解消のスケジュール

販売代理店契約解消の日 平成 21 年 3 月 31 日

3. 取引の内容

- (1)取引先名： フリースケール・セミコンダクタ・ジャパン株式会社  
 (2)取引の種類： フリースケール社製品の仕入れ  
 (3)前期のフリースケール社製品の売上高、売上総利益、仕入高実績

(平成 20 年 3 月期連結実績)

売上高	全売上高に占める割合	売上総利益	全売上総利益に占める割合	仕入高	全仕入高に占める割合
53.5 億円	20.2%	4.1 億円	13.4%	52.1 億円	22.4%

- (4)当期のフリースケール社製品の売上高、売上総利益、仕入高計画

(平成 21 年 3 月期連結計画による)

売上高	全売上高に占める割合	売上総利益	全売上総利益に占める割合	仕入高	全仕入高に占める割合
48.3 億円	19.6%	3.4 億円	12.5%	42.7 億円	20.3%

- (5)在庫の状況

平成 20 年 9 月 30 日現在のフリースケール社製の商品残高は、15.3 億円です。  
 尚、当該販売代理店契約解消により、当社にフリースケール社製商品の在庫が残るリスクはありません。

#### 4. 当期の業績への影響

原則として当期末迄は、通常の営業取引が続きますが、車載電装関連を中心とする一部のお客様との取引について、販売代理店契約解消の日より先行して当社に代わる代理店に在庫を移管した場合、当期の売上総利益が約 20 百万円低下する可能性があります。

#### 5. 来期以降の業績

当社は、フリースケール社製品の拡販のための人的リソースを、当社の得意とするアナログ製品およびマイコン製品に集中し、主要仕入先であるテキサス・インスツルメンツ社製品の販売活動の強化により、新たな販路の開拓による収益の拡大を図ってまいります。

ST マイクロエレクトロニクス社とは、現在市場で認知度を高めつつある同社製マイコン”STM32 シリーズ”を核とする拡販・包括的サポートに関するパートナーシップを結ぶ予定です。これにより、高付加価値製品の提供を通じ、収益の改善を図ってまいります。また、新たな仕入先・商材の導入を継続し、ビジネスチャンスの拡大に向け、邁進してまいります。

(ご参考) 当期の業績見通し (平成 20 年 11 月 7 日公表分) 及び前期の業績

(単位：百万円)

	売上高	経常利益	当期純利益
当期業績予想 (平成 21 年 3 月期)	24,600	120	△97
前期実績 (平成 20 年 3 月期)	26,477	193	81

以上